



al finans

Markedschef til erhvervsleasing, Vest

Motiveres du af salg af leasingaftaler ved hjælp af egen proaktive indsats, via partnersamarbejder, leads og online kanaler? Er du samtidig bosat vest for Storebæltsbroen, så er du måske den Markedschef vi leder efter!

Vi søger en erfaren og passioneret Markedschef med ansvar for erhvervsleasing vest for Storebælt. Din primære opgave bliver at varetage vores tætte samarbejde med Arbejdernes Landsbanks erhvervscentre i Odense, Kolding, Aarhus og Aalborg. Jobbet vil især indebære etablering af tætte relationer til bankens erhvervsrådgivere. Herunder at være til stede i erhvervscentrene og have møder med bankens erhvervskunder (alene eller sammen med en erhvervsrådgiver). Kundemøder vil være både fysiske og online. Som Markedschef får du også ansvaret for en række af AL Finans eksisterende kunder i Vest. Desuden opdyrkning af nye kunder, der ikke allerede er tilknyttet Arbejdernes Landsbank.

Om stillingen

Du bliver en del af AL Finans' erhvervsteam på i alt 5 medarbejdere, der alle referer til Salgschefen for Erhverv. Din fysiske arbejdsplads bliver den af Arbejdernes Landsbank filialer eller erhvervscentre, der er tættest på din bopæl. Vi tilbyder også fleksibilitet i forhold til hjemmearbejde. Hverdagen vil være afvekslende med kundemøder, kundeopfølgning, tilstedeværelse i erhvervscentrene og behandling af leasingtilbud og -kontrakter.

Derudover at rådgive om, hvilke mærker og modeller, der passer til kundens behov. Kender kunden ikke sine behov, så hjælper vi med at få det på plads. Stillingen kræver, at du har erfaring med rådgivende salg. Du skal kunne udfordre dine kunder, for at finde frem til den rigtige løsning til dem.

Dine primære arbejdsopgaver bliver bl.a.:

- At skabe gode kundeoplevelser og sikre fortsat høj tilfredshed og loyalitet hos vores kunder.
- At være salgs- og kompetenceperson i Vest indenfor Leasing – både biler, varevogne og andet udstyr.
- Opbygning og vedligeholdelse af grundlæggende viden om leasing hos bankens erhvervsrådgivere. Herunder anvendelse og tolkning af diverse datakilder.
- Salg af leasingaftaler til leads fra Arbejdernes Landsbanks erhvervscentre, eksisterende kunder og andre kanaler.
- At være sparringspartner og rådgiver for kunderne.
- Udbygning af kundeporteføljen.
- At være i dialog med samarbejdspartnere vedrørende tilbud, leverancer og generel koordinering.
- Sparring med kollegaer.



al finans

Vi forestiller os, at du

- har erfaring med leasing til erhverv og de salgs-, kredit- og complianceprocesser, der anvendes. Som minimum erfaring med biler og varevogne. Erfaring med andet udstyr er et plus.
- har erfaring med at samarbejde med en bank som salgskanal på erhverv.
- har erfaring med at bygge og pleje en kundeportefølje.
- har erfaring med digitale salgs- og kundeprocesser overfor erhverv.
- har kendskab til CRM og sagsstyringssystemer.
- elsker glade og tilfredse kunder.
- motiveres af at yde god kundeservice.
- arbejder struktureret og målrettet med dine opgaver.
- deltager aktivt i teamets udvikling med dit engagement og drive.

Vi tilbyder

- En vækst- og udviklingsorienteret organisation, med mulighed for såvel faglig som personlig udvikling.
- Et uformelt miljø med kompetente og engagerede kolleger.
- Konkurrencedygtig løn, sundhedsforsikring og mange andre medarbejdergoder.
- En arbejdsplads, hvor engagementet er i top.
- Fleksibilitet i forhold til hjemmearbejde.

Om AL Finans

AL Finans er et finansieringsselskab, der tilbyder finansieringsløsninger til private og virksomheder. Til private beskæftiger vi os primært med bil, motorcykel- og campingvognlån. Til virksomheder har vi attraktive løsninger inden for factoring og erhvervsleasing. AL Finans er et datterselskab til danskernes foretrukne pengeinstitut, Arbejdernes Landsbank.

Vores arbejde tager udgangspunkt i vores lange erfaring og branchekendskab. Vi har et stabilt finansielt bagland, og et stort ønske om at opbygge gode kunderelationer ved hjælp af tæt dialog og samarbejde. Vi går op i den gode kundeoplevelse. Det afspejler sig i både vores kundeservice til private låntagere, samarbejde med bilforhandlere og med virksomheder der vælger os som deres finansieringspartner.

Lyder det som noget for dig?

Send din ansøgning, CV samt relevant dokumentation til job@al-finans.dk. Skriv "Markedschef leasing" i emnelinjen.

Stillingen ønskes besat pr. 1. marts 2023 eller hurtigst muligt.

Ansøgningsfristen er mandag den 9. januar 2023.

Ønsker du at vide mere om stillingen, kan du kontakte Salgschef Michael Nielsen på mobil 51 62 97 59.