



Forlaget Alvilda-Karrusel søger salgschef

Stiger din puls efter et godt salg eller en veludført markedsføringskampagne? Brænder du for børne- og ungdomsbøger og har lyst til at arbejde med nogle af markedets bedste forfattere og allermest kendte universer? Og har du god erfaring med salg til kædekontorer, supermarkeder og individuelle boghandler? Så er du måske vores nye salgschef på forlaget Alvilda-Karrusel, et af Danmarks mest markante børnebogsforlag.

Vores fælles mission er at sælge alle slags børne- og ungdomsbøger til alle salgskanaler i Danmark, og du vil komme til at arbejde direkte med forlagets ledelse og vores dygtige salgs- og markedsføringsteam samt have god berøring med de fleste andre ansatte.

Vi søger en ambitiøs, struktureret, talstærk, kreativ og passioneret person med et stort netværk eller flair for hurtigt at skabe gode, langvarige kunderelationer. Har du ideer til salgsstrategier og effektive kampagner på stærke nyheder? Har du lyst til at arbejde med en stor backliste af lagertitler, som hele tiden skal aktiveres til mange slags kunder? Er du erfaren og dygtig indenfor supermarkedssalg, hvor produktkendskab, samarbejdsvillighed og forhandlingsevner virkelig bliver testet? Så er du måske den rette salgschef for Alvilda-Karrusel.

Dine arbejdsopgaver vil blandt andet bestå af:

- Ansvar for salg til boghandlerne – både fysiske og online
- Ansvar for salg til supermarkeder samt diverse kæder og storkunder
- Samarbejde med vores freelancesælgere
- Medvirken til planlægning af markedsføring
- Overvågning af salgstal, lagertal, rabatter m.v.
- Opdyrkning af nye kunder
- Medvirken til planlægning af diverse messer

Vi forventer at du:

- Har et stort overblik og lyst til at arbejde struktureret og systematisk med vores mange titler
- Kan se salgspotentiale i både den mest hypede nyhed og den mest støvsamlende lagertitel
- Har stort produktkendskab og er passioneret omkring børne- og ungdomsbøger
- Kan formidle med begejstring og overbevisning
- Kan sælge til selv de mest kvalitetsbevidste og kræsne kunder
- Er en effektiv og respektfuld forhandler
- Er målorienteret og engageret
- Er en konstruktiv teamplayer både i forhold til kollegaer og vores freelancere og eksterne kontakter

Vi er et forlag med åben dialog, højt til loftet og god mulighed for sparring. Vi lægger ikke skjul på, at vi kører med højt tempo, har stor succes og endnu større ambitioner. Sagt med andre ord: Alvilda-Karrusel er en travl og uformel arbejdsplads, hvor vi løber hurtigt, løfter i flok og arbejder tæt sammen. Vi udgiver



mere end nye 200 titler om året, og vores program består af alt fra gode danske forfattere (Nicole Boyle Rødtnes, Mette FINDERUP, Lene Kaaberbøl m.fl.), store licenser (Disney, Gurli Gris, Paw Patrol, Gigantosaurus m.fl.), udenlandske og danske klassikere (Find Holger, Troldelev, Bente Bechs sangbøger, Storm P. m.fl.) til markante oversatte romaner (Cressida Cowell, Jennifer Niven, Leigh Bardugo m.fl.), populære fagbøger, fængende letlæsning, flotte papbøger og meget mere. Vi udgiver bøger i både Danmark, Sverige og Norge. Som salgschef vil du primært beskæftige dig med dansk salg, men det vil absolut være en fordel, hvis du med tiden også kan hjælpe med salgsarbejdet i andre territorier.

Forlaget blev grundlagt i 2009, hvor vi hurtigt etablerede os som en markant spiller, og i dag står vi som en fremtrædende, stærk og blivende forlagsvirksomhed på et marked i konstant forandring. Forlaget har kontor helt centralt i indre København og består af omkring 15 medarbejdere samt en lang række freelancere. Vi sætter en ære i at have stor rummelighed og arbejdsglæde og i altid at holde kvalitetsfanen højt – og vi husker altid at have det sjovt sammen.

Der er tale om en fuldtidsstilling med tiltrædelse hurtigst muligt. Løn efter kvalifikationer. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Jonas Holm Hansen (jhh@alvilda-karrusel.dk).

Ansøgningsfrist: 7. august.